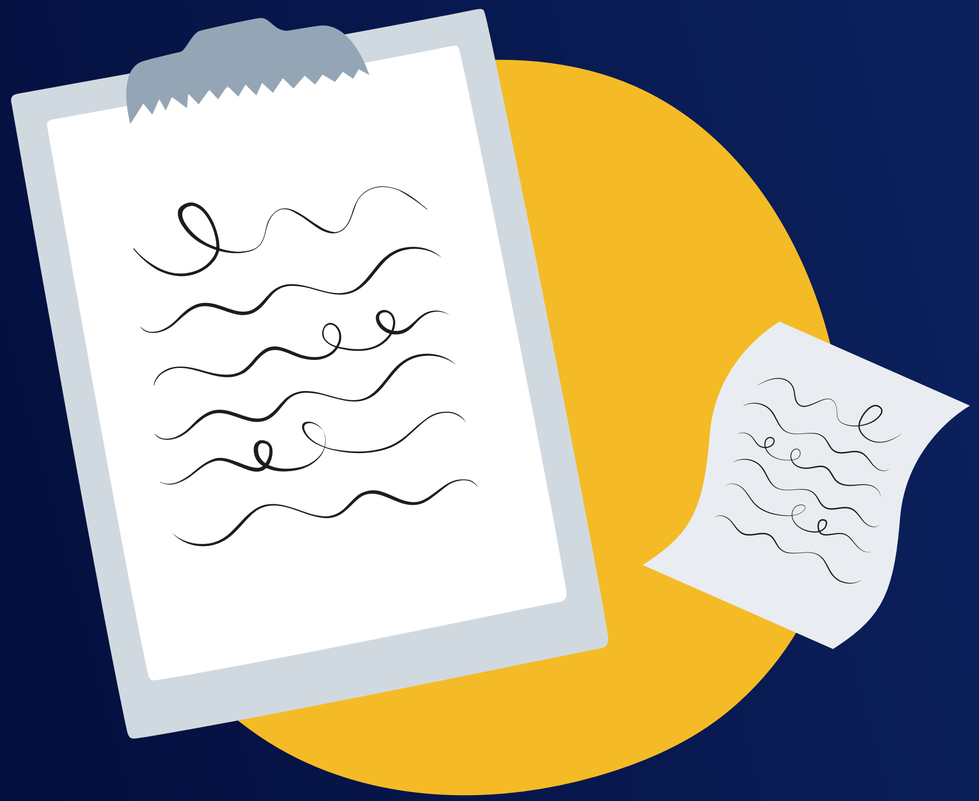

Stellenbeschreibung Account Manager (m/w/d) Muster

Um in Ihrer Firma die offene Stellung für einen Account Manager zu besetzen, ist eine passende Stellenbeschreibung notwendig. Nutzen Sie diese Stellenbeschreibung Vorlage, um möglichst schnell einen geeigneten Kandidaten zu finden. Gehen Sie folgendermaßen vor:

recruitee

Titel

Suchen Sie den Titel aus, der am besten zutrifft und ergänzen Sie ihn gegebenenfalls mit spezifischen Anforderungen.

- Account Manager (Einstiegsposition)
- Account Manager (Vollzeit)
- Account Manager
- Spezialist für Account Management

Unternehmensbeschreibung

Stellen Sie Ihr Unternehmen zu Beginn der Stellenbeschreibung kurz vor. Überzeugen Sie die potentiellen Kandidaten von Ihrer Unternehmenskultur, setzen Sie sich von der Konkurrenz ab und machen Sie eine Zusammenarbeit schmackhaft.

Aufgaben

Erstellen Sie als Personalchef eine Liste aller Aufgaben, die ein Account Manager in Ihrem Unternehmen übernehmen soll. Dies könnte so aussehen:

Unsere Firma ist auf der Suche nach einem qualifizierten Account Manager. Die Tätigkeit umfasst die Durchführung folgender Aufgaben:

- Kundenberatung
- Vertrieb (Produkte und Dienstleistungen)
- Angebotserstellung
- Vertragsabwicklungen
- Vermittlung zwischen internen Abteilungen
- Entwicklung von Verkaufsstrategien

Anforderungen an die Bewerbenden

Es ist wichtig, die konkreten Anforderungen zu formulieren, die Ihr Unternehmen an einen Account Manager hat, zum Beispiel:

Fähigkeiten, die Sie für die Stelle als Account Manager qualifizieren und die wir von Ihnen erwarten:

- Abgeschlossene Ausbildung und/oder Studium
- Nachweisliche Berufserfahrung in einer ähnlichen Stellung
- Kundenorientierung
- Überzeugungskraft
- Ergebnisorientierung

Gerne würden wir eine Person einstellen, die sich fachlich wie auch persönlich in unserem dynamischen Team engagiert.

Vorteile / Was bietet das Unternehmen

Locken Sie mögliche Kandidaten für die Stelle als Account Manager mit Vorteilen an, die eine Stellung in Ihrem Unternehmen mit sich bringt. Zum Beispiel:

Was Sie von uns erwarten können:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein wachsendes Unternehmen
- Eine Entlohnung über dem Durchschnitt
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Sonderzahlungen

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf an:

Postadresse
E-Mail

Wir freuen uns darauf Sie in unserem Team willkommen zu heißen.

Job-Typ: Account Manager

Was ist ein Account Manager?

Ein Account Manager ist im übertragenen Sinne ein Kundenbetreuer, der je nach Branche und Unternehmen mit unterschiedlichen Aufgaben betraut wird. Von der Betreuung bestehender Kunden über die Neukundengewinnung bis zum Verkauf kann ein Account Manager so viele Aufgaben übernehmen.

Was sind die Aufgaben eines Account Managers?

Ein Account Manager betreut und berät bestehende Kunden, gewinnt Neukunden, prüft aktuelle Angebote, Dienstleistungen und Services, erstellt Angebote, wickelt Verträge ab und entwickelt Vertriebsstrategien.

Wie hoch ist das Gehalt eines Account Managers?

Das Einstiegsgehalt für einen Account Manager in einem deutschen Unternehmen liegt aktuell bei knapp € 45.000 brutto pro Jahr. Mit wachsender Berufserfahrung, je nach Unternehmen und Qualifikationen kann dieser Verdienst allerdings steigen.